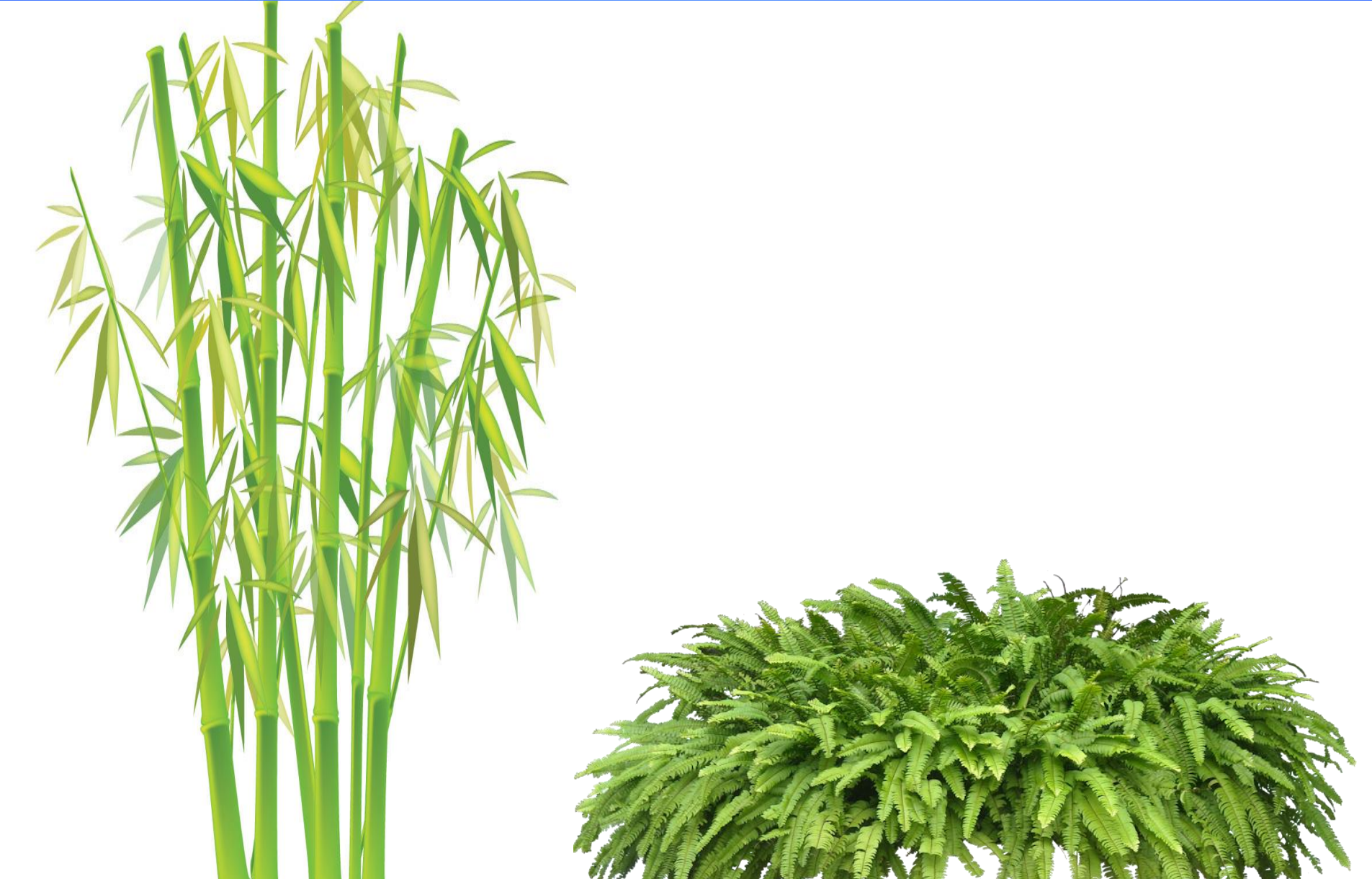




▶▶ **LANGKAH MENUJU SUKSES** ◀◀ **(5L3S)**



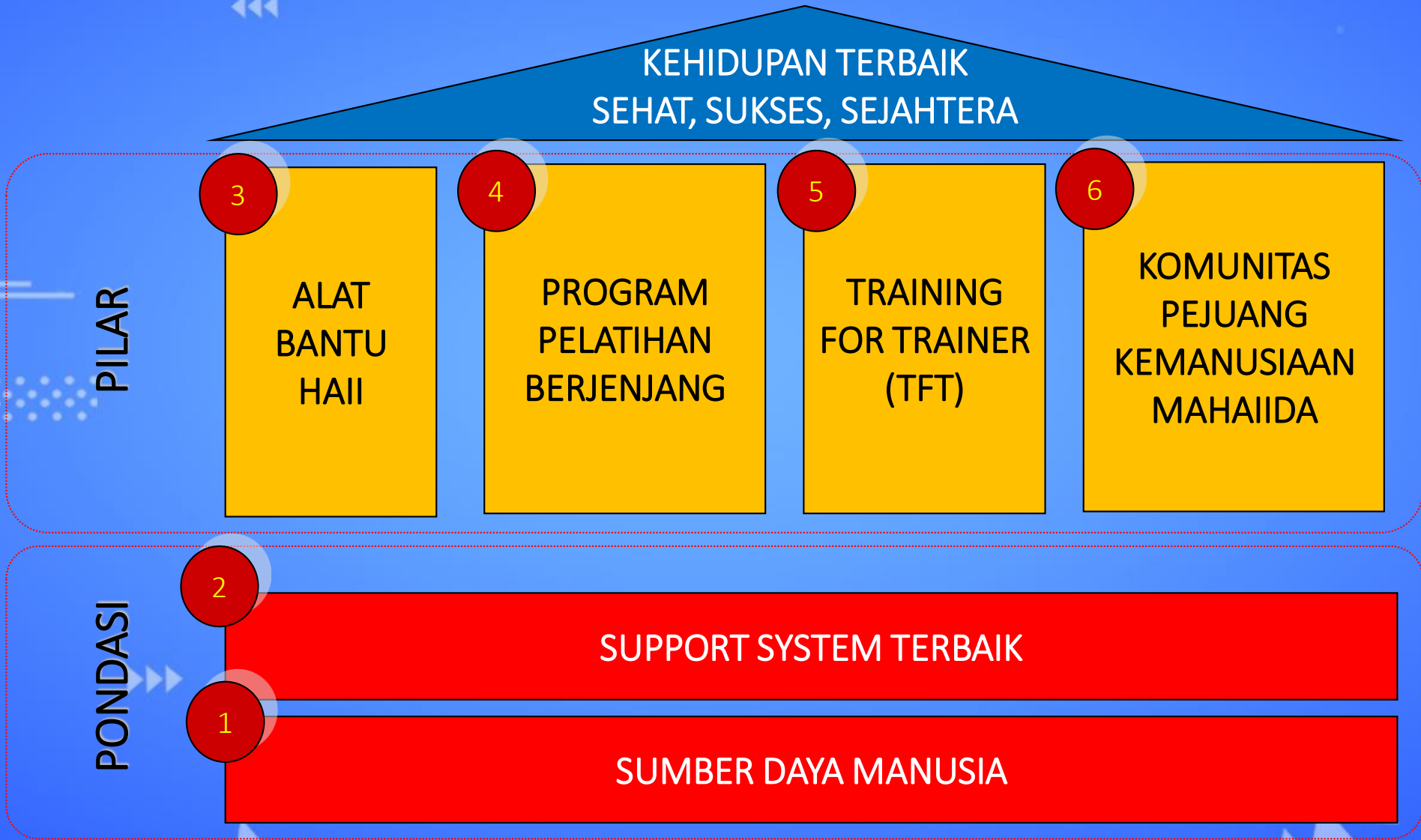
FALSAFAH BISNIS



SEMUA BUTUH PROSES



GRAND DESAIN HAII



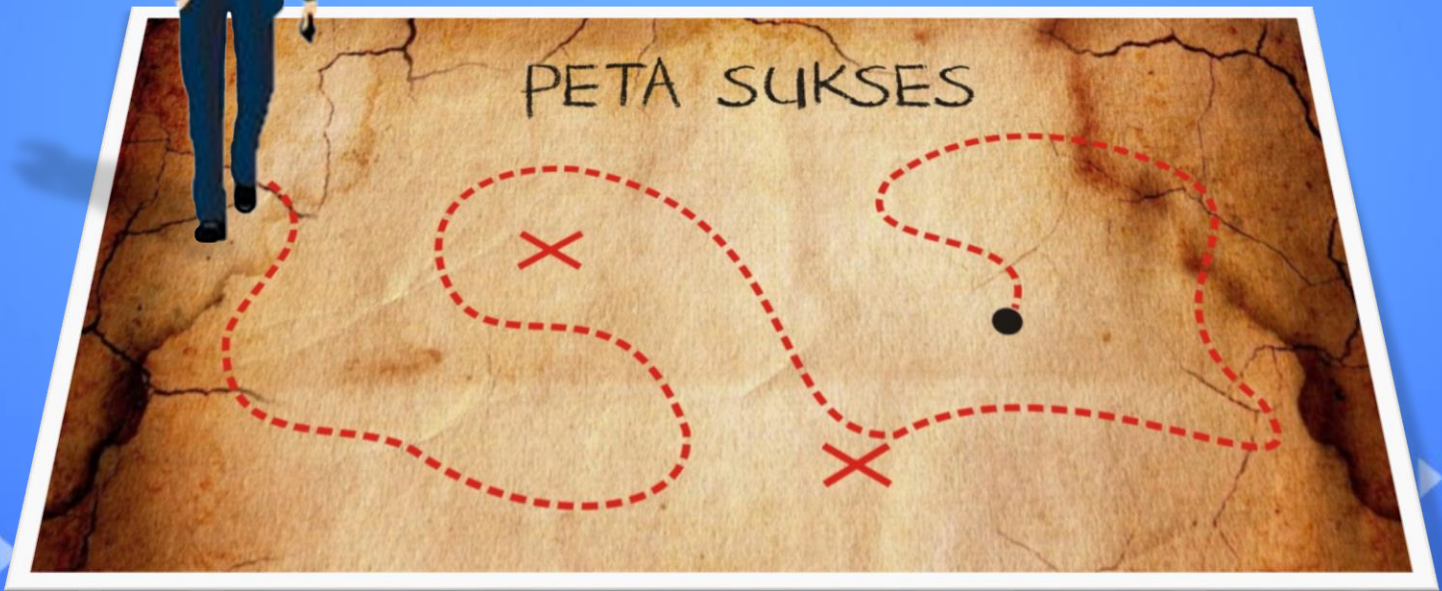


VITAL SIGN (ARAHAN)

**PETA SUKSES BISNIS ANDA
5L MENUJU 3S**

FUNGSI ARAHAN

1. Peta Bisnis Anda



Menunjukkan jalan menuju HARTA KARUN

FUNGSI ARAHAN

2. Rambu Penunjuk Jalan



Agar lebih cepat sampai ke tujuan

FUNGSI ARAHAN

3. Seleksi Tim Inti



Efisiensi Waktu & Tenaga

FUNGSI ARAHAN

4. Parameter Kerja



Terstruktur, Sistematis & Masive

FUNGSI ARAHAN

5. Membangun Habit



Melakukan kebiasaan Orang SUKSES

FUNGSI ARAHAN

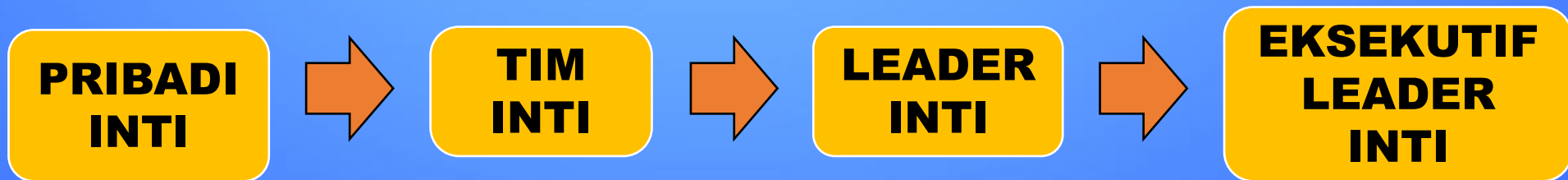
Network Marketing



ARAHAN HAII

Berdasarkan pengalaman para Leader HAII yang telah berhasil memiliki Aset Bisnis yang Sehat (kuat dan terus berkembang), maka disusunlah Peta Aset HAII yang akan membimbing Anda dalam membangun bisnis HAII.

Peta Aset HAII memuat 4 tahap. Apabila Anda ingin mencapai DIRECTOR dalam waktu 12 bulan, selesaikanlah masing-masing tahapan dalam 3 bulan.



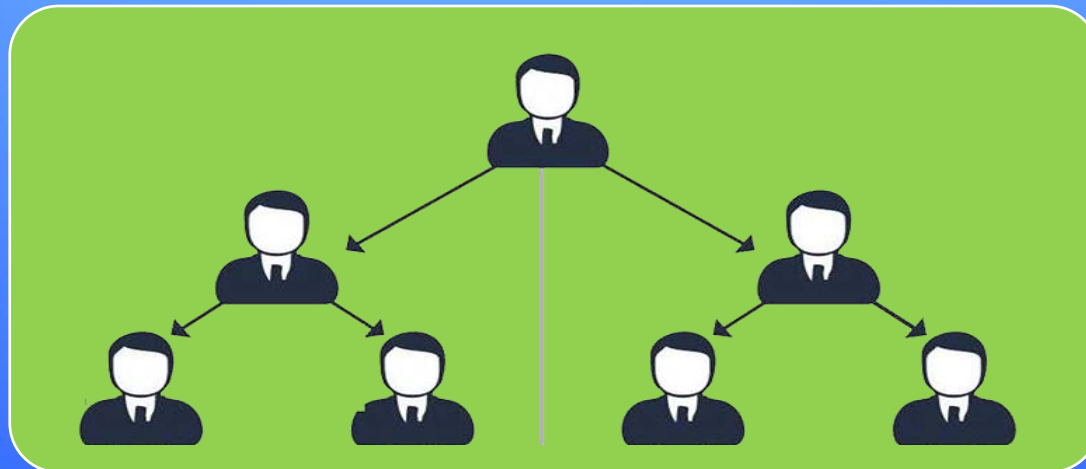
ARAHAN HAII

PRIBADI INTI (PI)

Menjadi seorang **PRIBADI INTI (PI)** merupakan komitmen dasar untuk membangun bisnis yang besar. Untuk membangun bisnis yang Sehat (Kuat dan Terus berkembang), Anda disarankan untuk menjadi seorang **PRIBADI INTI (PI)** setiap bulan karena apa yang Anda lakukan akan diduplikasi oleh grup.

Anda disebut **PRIBADI INTI (PI)** jika memenuhi kualifikasi berikut :

1. Seorang **MITRA NIAGA** yang melakukan **Kebiasaan PRIBADI INTI (PI)**
2. Minimal **RO Rp400.000** setiap bulan
3. Memiliki **Pondasi 7 THU MN** sbb :



ARAHAN HAII

8 KEBIASAAN PRIBADI INTI (PI)

Untuk membangun **Aset yang Sehat**, lakukanlah **8 Kebiasaan Awal** :

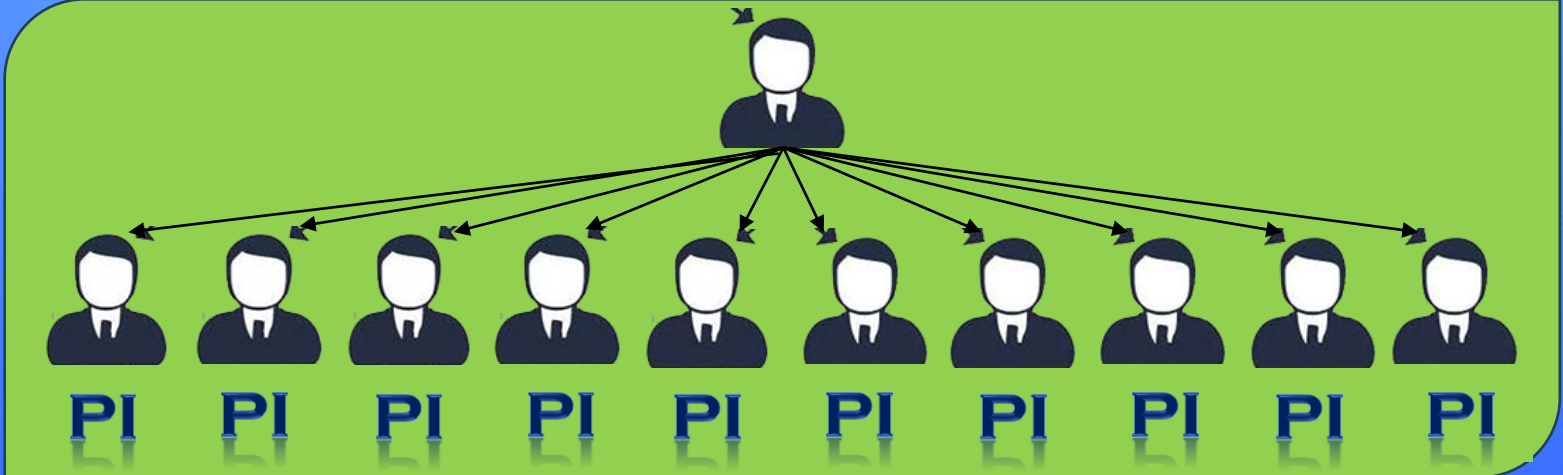
1. Memiliki **BUKU IMPIAN** & terus menambah **DAFTAR NAMA** tertulis
2. Melakukan **PRESENTASI 15x – 30x** per bulan seperti **One On One, Home Meeting & HOPE**
3. **KONSUMSI PRODUK 100%** serta Melayani **BAKKES & PELANGGAN**
4. Membaca **BUKU POSITIF** minimal **15 menit** per hari : *Buku BUSINESS SCHOOL* Robert T Kiyosaki, *SKILL WITH PEOPLE* Les Giblin, dll
5. Mempelajari **WEBSITE & MEDIA HAII** setiap hari
6. Hadir di setiap **PERTEMUAN HAII** dan pertemuan yang direkomendasikan oleh **Konsultan Eksekutif Leader Inti & Konsultan Aktif** Anda.
7. Menjadi **GOOD TEAM PLAYER** (melakukan **EDIFIKASI, KONSULTASI** dan **KOLABORASI**). **Koordinasi Tim** sepekan sekali dan **Konsultasi Formal** sebulan sekali ke **Konsultan Aktif** yang direkomendasikan oleh **Konsultan Eksekutif Leader Inti** Anda.
8. **MEMANTASKAN DIRI** di hadapan ALLAH dengan menjalankan **Ikhtiar Langit** dan menjadi **Pribadi Istimewa**

ARAHAN HAII

TIM INTI (TI)

Untuk menjadi seorang **TIM INTI (TI)**, arahkan grup Anda yang ingin memiliki aset bisnis yang besar dan sehat untuk segera memulai dengan benar menjadi **PRIBADI INTI (PI)**.

- Anda disebut **TIM INTI (TI)** jika memenuhi kualifikasi berikut :
1. Melakukan kebiasaan **PRIBADI INTI (PI)**
 2. Memiliki **10 Jalur PRIBADI INTI (PI)** di bulan terakhir

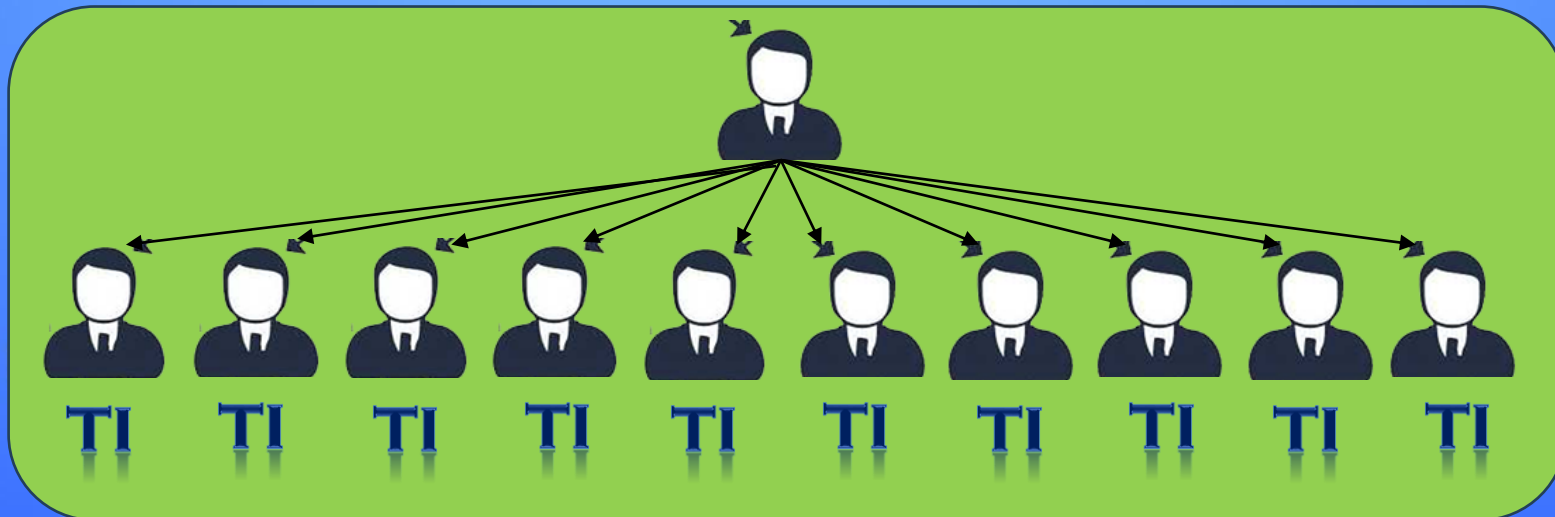


ARAHAN HAI

LEADER INTI (LI)

Untuk menjadi seorang **LEADER INTI (LI)**, arahkan grup anda yang ingin memiliki aset bisnis yang besar & sehat untuk segera menjadi **TIM INTI (TI)**.

- Anda disebut **LEADER INTI (LI)**, jika memenuhi kualifikasi berikut :
1. Melakukan kebiasaan **PRIBADI INTI (PI)**
 2. Memiliki **10 jalur TIM INTI (TI)** di bulan terakhir.



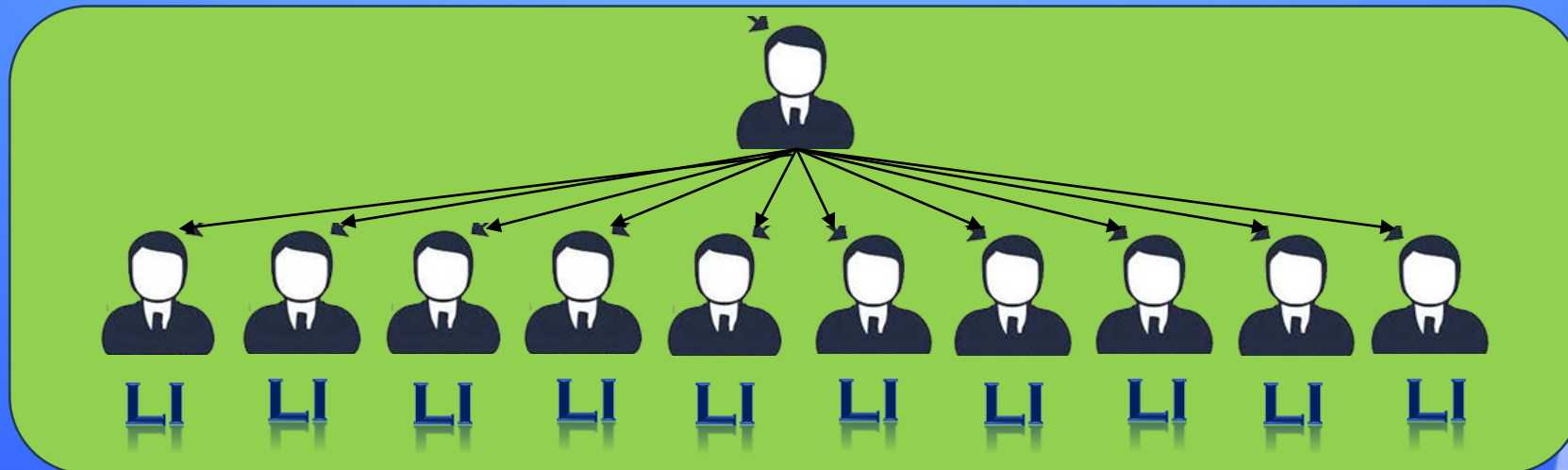
ARAHAN HAIII

EKSEKUTIF LEADER INTI (ELI)

Untuk menjadi seorang **EKSEKUTIF LEADER INTI (ELI)**, arahkan grup anda yang ingin memiliki aset bisnis yang besar & sehat untuk segera menjadi **LEADER INTI (LI)**.

Anda disebut **EKSEKUTIF LEADER INTI (ELI)**, jika memenuhi kualifikasi berikut :

1. Melakukan kebiasaan **PRIBADI INTI (PI)**
2. Memiliki **10 Jalur LEADER INTI (LI)** di bulan terakhir.



MEMULAI DENGAN CARA YANG BENAR

Your Highway to Success & Blessing Others

Jalan Pintas Menuju Sukses & Memberi Keberkahan untuk Orang lain

LANGKAH MENUJU SUKSES

LIMA LANGKAH MENUJU SEHAT, SUKSES, SEJAHTERA

1. IMPIAN & SIKAP
2. DAFTAR NAMA & MEMBUAT JANJI
3. PRESENTASI & FOLLOW UP
4. PEMAKAI PRODUK 100% & ALAT BANTU
5. DOA & TAWAKKAL

LANGKAH 2 : DAFTAR NAMA

Ada 2 hal penting dalam membuat daftar nama :

1. Tertulis
2. Jangan pilih-pilih

Potensi Daftar Nama

$$50 + (50 \times 50) = 2.550 \text{ nama}$$

Cara memprioritaskan daftar nama

Scoring / Nilai F.A.S.T
 (Pembandingnya adalah diri kita sendiri)
 DI BAWAH KITA = 1
 SAMA DG KITA = 2
 DI ATAS KITA = 3

no.	n a m a	alamat	tel./hp	f	a	s	t	sp	ket
1.	Budi	Jl. Setiabudi 5	5547980	3	1	3	1	8	Direktur
2.	Aniek	Jl. Anggrek 10	0916473000	3	3	3	3	12	Marketing
3.	Rita	Komp. Perumnas	4658053	2	3	3	2	10	
4.	Sulaeman		0876662345	1	3	2	2	8	Pindah??
5.	Frida	Jl. Maluku I/56	2559875	1	1	1	1	4	Dosen
6.	Vincent	Jl. Mars IV/23	4218090	2	3	3	1	9	
7.	Andre	Jl. A. Yani 12A	092876390	3	2	3	1	9	Pengusaha
	- dan seterusnya -								

SKALA PRIORITAS :

4-6 : Untuk latihan presentasi

7-9 : Undang ke Table Talk, Home Meeting & Zoom

10-12 : Bisa minta dampingi Upline/Konsultan

F: Finance - A: Ambisi - S: Supel - T: Teachable - SP: Skala Prioritas

Tambahkan terus daftar nama setiap saat dengan melakukan "Prospecting"

LANGKAH 2 : PROSPECTING



- **Fungsi : Menyeleksi prospek dan Sponsoring Up**

LANGKAH 2 : MEMBUAT JANJI

Tujuan membuat janji :

Hanya mendapatkan janji bertemu, bukan untuk menjelaskan bisnis

Keuntungan Membuat Janji

- **Menghemat waktu Anda**
- **Mengetahui apakah prospek dalam kondisi siap menerima Anda atau tidak**

8 catatan dalam membuat janji bertemu

- 1. Sikap memberi peluang**
- 2. Gunakan telepon**
- 3. Undang pasangan mereka**
- 4. Undang 2 kali lebih banyak**
- 5. Jangan menyebut MLM atau Network Marketing**
- 6. Konfirmasi kehadiran**
- 7. Gunakan bahasa sehari-hari yang biasa Anda gunakan**
- 8. Jangan berbohong, jangan berdebat, jangan menjelaskan bisnis lewat telepon**

ALASAN :

Prospek Anda mungkin sudah tahu beberapa MLM tapi infonya terbatas/ belum tentu benar

Contoh :

Bisnis rekrut orang, produk ga laku, jadi di-MLM-kan, dll

LANGKAH 3 : PRESENTASI

Sangat disarankan Anda mengadakan *Home Meeting*, yaitu presentasi di rumah Anda dengan mengundang beberapa teman Anda.

Persiapan Home Meeting:

- ✓ **Berpakaian rapi**
- ✓ **Biarkan ruang tamu seperti apa adanya**
- ✓ **Jangan digabung dengan acara lain, seperti pesta, arisan, dll**
- ✓ **Tidak perlu menyediakan makanan berat**
- ✓ **Brosur dan majalah lainnya jangan dikeluarkan**
- ✓ **Hindari hal yg mengganggu, seperti anak kecil, televisi, hp, hewan piaraan**
- ✓ **Perkenalkan/Edifikasi Pembicara sebelum acara dimulai**
- ✓ **Mulai tepat waktu**

LANGKAH 3 : HOME MEETING



LANGKAH 3 : PROMOSI

Disarankan Anda mengadakan *PROMOSI*, yaitu mensosialisasikan

Program HAILI melalui cara :

- **BAKKES (Bakti Kesehatan) di Masjid, Pesantren, Yayasan Sosial, dll**
- **Rumah Terapi/Herbal**
- **Stand Bazaar di Mal & Tempat Keramaian**
- **Acara Arisan, Reunian, Bukber & Halal Bi Halal**
- **Instansi Pemerintah/Swasta, Kampus, Sekolah, Komunitas**
- **Travel Umroh Haji & Tour**
- **Event Organizer, Tenaga Marketing lainnya**
- **Rumah Sakit, Dokter, Bidan, Tenaga Medis lainnya**
- **Iklan di Medsos (Facebook, Instagram, Youtube, TikTok, dll)**
- **Spanduk/Banner di jalan atau di rumah**

LANGKAH : PROMOSI

- ✓ **PT. FAST** : Legalitas lengkap, Gedung Pabrik milik sendiri, GMP (Good Manufacturing Practice), CPOTB (Cara Pembuatan Obat Tradisional yang Baik) standar BPOM RI, Sertifikat Jaminan Halal (SJH), supplier produk herbal berbagai Perusahaan distribusi & sudah berjalan 10 tahun lebih.
- ✓ **PT. HAI** : Legalitas lengkap, Gedung Kantor Pusat milik sendiri.
- ✓ **MAHAIDA Foundation** : Yayasan nirlaba yang menyediakan CSR pada saat BakKes dan menyiapkan lembaga pendidikan
- ✓ **OWNER** : Owner PT. FAST + Owner PT. HAI + Formulator Obat Herbal orang yang sama
- ✓ **HAIACADEMY** : Tempat belajar untuk edukasi dan duplikasi tim
- ✓ **FOUNDER** : Dari beragam latar belakang tapi saling menguatkan
- ✓ **UPLINE, DOWNLINE & CROSSLINE** : Belajar dari kisah inspirasinya

LANGKAH 3 : FOLLOW UP

Follow Up adalah proses membantu seseorang agar bisa menjalankan bisnis ini dengan cara yg benar.

- ✓ **Belajarlah melakukan follow up dengan benar melalui Upline aktif Anda**
- ✓ **Lakukan follow up dalam 48 jam (2 hari, paling lama 3 hari) setelah presentasi**
- ✓ **Presentasi Anda menjadi sia-sia jika tidak dilanjutkan dengan Follow Up.**
- ✓ **Maka lakukan Follow Up di setiap presentasi anda, karena Follow Up akan sangat menentukan perkembangan bisnis anda**

LANGKAH 4 : PEMAKAI PRODUK

Keunggulan Produk HAII :

- 1. Traditional Nusantara Medicine (TNM) - Jamu**
 - 2. Diambil dari bahan alami (hutan) bukan budidaya**
 - 3. Semua produk HAII bersertifikasi BPOM RI**
 - 4. Diproduksi dengan Teknologi Mutakhir (GMP/CPOTB)**
 - 5. Produk Aman, Berkualitas & Berkhasiat**
 - 6. Obat Herbal HAII bersifat kuratif & rehabilitative
(Menyembuhkan penyakit & Memperbaiki kondisi tubuh)**
- 1. Testimoni dari ribuan orang dengan berbagai penyakit**

Alasan kenapa Anda harus pakai Produk 100% :

- 1. Merasakan sendiri khasiatnya sehingga menambah keyakinan**
- 2. Anda harus menjadi contoh grup Anda**
- 3. Duplikasi akan terjadi**

PENJUAL adalah PENOLONG yang dibayar

LANGKAH 4 : ALAT BANTU

Tujuan menggunakan Alat bantu :

- Mempermudah kita menjalankan bisnis HAI
- Duplikasi dapat berjalan dengan sempurna

Alat bantu yang dapat digunakan :

- Buku-buku positif
- Flipchart Presentasi
- Pertemuan



KURIKULUM HAIICADEMY



TIM SUKSES ANDA



Menyiapkan produk terbaik yang Aman, Berkualitas & Berkhasiat

Menyiapkan Lembaga Pendidikan & CSR untuk sample produk

Menyiapkan Alat Bantu & Kurikulum Pendidikan



Menyiapkan System yang Mudah dicapai & Mensejahterakan

Mengembangkan Aset Jaringan Produktif



Menyiapkan Bimbingan & Konseling



GOOD TEAM PLAYER

GOOD TEAM PLAYER

Datang lebih awal,
Pulang paling akhir,
Menjadi bagian dari acara

EDIFIKASI (TEE UP)

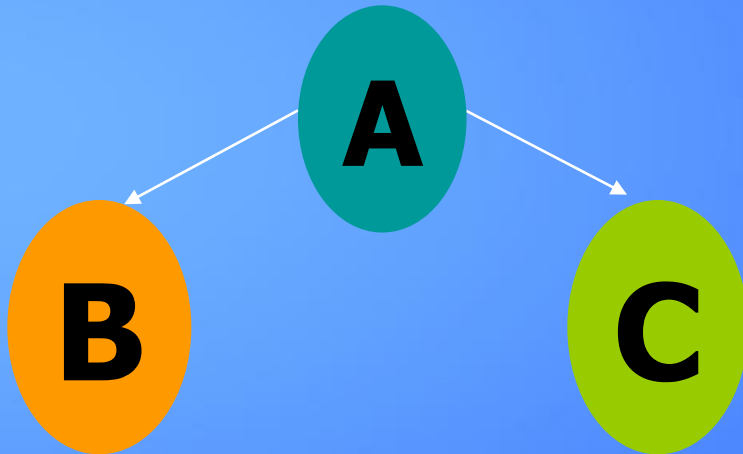
Memperkenalkan upline Anda
dengan benar supaya prospek
Respect & mau mendengarkan

KONSULTASI

Kesempatan untuk mendapatkan
pengarahan dari upline Anda
yang lebih berpengalaman

✗ No **CROSSLINING**

✓ Yes **COLLABORATION**



**B DAN C ADALAH
CROSSLINE
TIDAK BOLEH
MEMBICARAKAN
BISNIS**

LANGKAH 5 : DOA & TAWAKAL

**DOA tanpa Ikhtiar adalah Omong kosong
Ikhtiar tanpa DOA adalah Sombong
DOA + Ikhtiar = Tawakkal**

**Dari 100% Ikhtiar kita,
Cuma 20% saja nilainya
80% nya adalah Kekuatan DOA**

**Minta sama ALLAH untuk dihadirkan Leader-leader terbaik.
Minta sama ALLAH untuk diistiqomahkan dalam berjuang.
Minta sama ALLAH untuk diberikan Kesehatan, Kesuksesan
dan Kesejahteraan yang bisa kita bagikan kepada orang lain.**

LANGKAH 1 : IMPIAN & SIKAP

Your Highway to Success & Blessing Others

Jalan Pintas Menuju Sukses & Memberi Keberkahan untuk Orang lain

LANGKAH 1 : IMPIAN

Kenapa Anda harus punya IMPIAN :

- 1. Karena tidak ada BOS di bisnis ini, Upline anda BUKAN BOS anda.
Kita semua Mitra Sejajar**
- 2. Modal sangat kecil dan nyaris tidak ada resiko**
- 3. Membuat Anda mampu keluar dari Comfort Zone**

Cara untuk melindungi IMPIAN Anda :

- 1. Visualisasikan IMPIAN Anda dengan gambar-gambar yang mendekati apa yang Anda IMPIKAN**
- 2. Miliki lingkungan yang mendukung IMPIAN Anda**

LANGKAH 1 : SIKAP

Miliki sikap yang BENAR dan Psikologis yang BAIK terhadap :

- Sikap yang Benar akan memberikan efek baik bagi Diri sendiri dan Orang lain maupun Lingkungan.
- Sikap Pantang Menyerah dalam mencari nafkah adalah WAJIB bagi setiap Mitra HAI.
- Sikap yang Mulia memunculkan Rasa Kasih Sayang & Kelembutan
- Sikap yang Buruk membuahkan Rasa benci, Dengki dan Memusuhi
- Sikap yang Baik itu adalah Wajah berseri memberikan kebajikan, bertutur kata yang baik serta sabar dalam berusaha.

TEMUKAN WHY ANDA

Bagaimana Cara Menemukan WHY :

1. Cari alasan yang paling mendasar yang jika Anda mengingatnya akan termotivasi
2. Libatkan Tuhan/ALLAH untuk menemukan WHY
3. Lakukan dengan HATI bukan dengan AKAL

TERIMA KASIH

Your Highway to Success & Blessing Others

Jalan Pintas Menuju Sukses & Memberi Keberkahan untuk Orang lain